

| | | | |
|------------|--------------|--------------------|----------------|
| Capitale | Tokyo | Rang PIB | 2 ^e |
| Population | 128 millions | Salaire moyen | 33000 €/an |
| Monnaie | Yen | Taux de croissance | 2,6% |
| Langue | Japonais | Taux de chômage | 4% |



Relais Ifag Alumni

Nom Prénom

Fonction, Société

Adresse email

VIE PRATIQUE

VIE PROFESSIONNELLE

| Santé | | Conditions de travail | |
|--------------------------------|---|--|---|
| Vaccinations préalables | Aucun vaccin obligatoire, vaccins hépatite A, B et encéphalite japonaise sont fortement recommandés . | Visa et permis de travail | Obtenir un visa long séjour est très facile pour les Français. La demande de permis de travail se fait au Japon, avec une lettre d'embauche. |
| Protection sociale | Il existe 2 régimes de protection sociale : le régime des employés (kenko hoken) et le régime de protection sociale nationale (kokumin kenko hoken, avec qui la sécurité sociale française a signé un accord de partenariat) | Contrat de travail | Le contrat de travail détermine si l'employé est permanent ou non. 65% des contrats émis ces 2 dernières années sont des CDI (employé permanent). |
| Situation sanitaire | Bonne. Idem qu'en France. | Horaires de travail et vacances | Il est courant pour un japonais de travailler 10h par jour. Entre 10 et 20 jours de congés payés par an (en fonction de l'ancienneté). |
| Congés / santé | Généralement, les affiliés sont couverts jusqu'à 90 jours d'hospitalisation (à hauteur de 650 yens par jour). | Le management | Très hiérarchisé. Respect des procédures. |
| | | Intégration des étrangers | Très difficile. Les japonais restent énormément entre eux. |
| Logement | | Recherche de contacts | |
| Obtention | Aucune demande particulière pour obtenir un logement. | En France | Il est conseillé de préparer son voyage de la France : prendre contact avec des entreprises implantées au Japon bien avant le départ. |
| Prix | Les prix sont plus élevés qu'en France (ex : studio à Tokyo = 1200€) | Sur place | Les Japonais ne sont pas très réseaux. Attention à ne pas en faire trop. |
| A savoir | Il est très difficile pour un étranger de négocier au Japon. | Ambassades et Consuls | Des listes d'entreprises susceptibles d'embaucher des français sont disponibles auprès du consulat, des ambassades et de la chambre de commerce d'industrie française du Japon. |
| Loisirs | | Envoyer une candidature | |
| Sports | les Japonais ont peu de temps libre. Donc beaucoup n'ont aucun loisir particulier. | Le CV | Papier ou par email, le plus court possible, répondant à la question "pourquoi est ce qu'il faut me choisir ?" |
| Cultures | la culture japonaise est très présente : grand respect des traditions (origami, fête de la fleuraison, danse traditionnelle). | La lettre de motivation | Pas obligatoire. Doit expliquer le projet que l'on a en venant au Japon. |
| Divers | Les arts martiaux sont très présents, il est fréquent d'assister à des démonstrations dans les lieux publics. | L'entretien | Etre très ponctuel !!! Prendre des notes. Avoir un CV papier avec nous. Poser des questions. |

Liens utiles

www.ccifj.or.jp www.supplychainasia.com
www.diplomatie.gouv.fr www.ambafrance-jp.org

A savoir

Parler le Japonais est indispensable. Peu de contact physique. Un rendez-vous professionnel peut très bien se terminer devant un Karaoké. Un Japonais ne dira jamais ouvertement "non". Les postes destinés aux étrangers sont des postes très qualifiés. Les français sont orientés vers les entreprises du luxe et de la gastronomie.

JAPON

ECHANGE ENTRE UN DIPLOME DE L'IFAG LYON 2004 PARTI AU JAPON SANS TRAVAIL AVEC QUELQUES CONTACTS LA-BAS ET DE QUOI SE LOGER ET L'ANCIEN RELAIS IFAG ALUMNI AU JAPON AUJOURD'HUI INSTALLE AU VIETNAM



Relais Ifag Alumni

Philippe Ruffier
Directeur Supply Chain
Johnson & Johnson
p_ruffier@hotmail.com

MAIL DU DIPLOME

Date: Fri, 23 Oct 2009 19:05:18 +0900

> From: [@gmail.com](mailto:)

> To: _ruffier@hotmail.com

> Subject: Contact IFAG alumni

>

> Monsieur,

>

> Je vous contacte de la part de Nelly Ravillard, de l'IFAG Lyon.

>

> Je suis membre de IFAG Alumni et viens de m'installer à Tokyo (Sasazuka) grâce à un visa vacances travail.

> Je suis à la recherche d'un emploi de commercial dans l'import/export, mais je suis ouvert à une reconversion. C'est à ce titre que je

> sollicite votre expérience. Je suis preneur de tout conseil ou nom d'entreprises à contacter.

>

> Vous trouverez mon CV en pièce jointe. Je me tiens à votre disposition pour tout renseignement complémentaire.

>

> Très cordialement,

> Loïc Bouguet

REPONSE DU RELAIS IFAG ALUMNI AU JAPON

Date: 01 nov 2009 15:58:22

> From: _ruffier@hotmail.com

> To: @gmail.com; n.ravillard@ifag-alumni.com

> Subject: Contact IFAG alumni

Loic

Merci de me contacter. Comme vous l'a dit Nelly, je suis maintenant basé au Vietnam. Il nous sera donc difficile de nous rencontrer! Concernant le marché de l'emploi au Japon, Il y a des possibilités mais il faut être patient. Le marché a été très saturé il y a 2 ans et l'année dernière. Il commence à reprendre depuis 6 mois.

La première question que vous avez sûrement du rencontrer est celle de la langue. Si votre Japonais n'est pas parfait, vous partez avec un handicap. C'est une excuse automatique des sociétés pour écarter un candidat d'office.

Sans un Japonais de bon niveau, les seules opportunités qui peuvent se présenter sont dans l'informatique (origrammeur, gestion de bases de données), ou dans la Finance. Les autres employés qui ne parlent pas Japonais sont toujours des expatriés qui ont été envoyés au Japon pour une durée déterminée: l'oréal (à Shinjuku), Michelin (Idabashi), éventuellement Danone (Nagoya - emploi en usine seulement - opportunités limitées), ou éventuellement des sociétés non françaises dans le domaine de la mode (coach, Adidas), Real Estate (CBRD Ellis), FMCG (Unilever, Diageo).

Pour approcher ces sociétés, je vous conseillerais de contacter des agences de recrutement. Je vous mets une liste ci dessous qui regroupe les principaux cabinets, et qui parlent Anglais. A vous de faire le tri et d'approcher ceux qui vous paraissent correspondre à votre cible.

Comme d'habitude, les contacts sont le meilleur moyen de trouver. Pour cela, il existe des associations que vous trouverez facilement à la chambre de commerce franco Japonaise, ou éventuellement à L'institut français à Kagurazaka qui fait office d'Alliance Française à Tokyo (ils dépendent du consulat de France). Ils pourront vous aiguiller sur des petites sociétés indépendantes, qui sont tenues par des français, essentiellement dans le domaine de la restauration, boulangerie.

| | | |
|---|---------------------|--|
| Russell Reynolds | 03-5501-3940 | (@russellreynolds.com) |
| ://www.russellreynolds.co.jp/industry/index.html | | |
| Spencer Stuart | 03-3238-8901 | (@spencerstuart.com) |
| ://www.spencerstuart.com/about/offices/Tokyo/ | | |
| Korn/Ferry | 03-3211-6851 | |
| ://www.kornferry.com | | |
| Boyden | 03-570-7272 | (.kamikariya@boyden.com) |
| ://www.boyden.com/viewoffice.asp?id=32 | | |
| Ray & Berndtson | 03-5211-8412 | (.marshall@rayberndtson.jp) |
| ://www.rayberndtson.jp/english/consultant.html | | |
| Edward W Kelley & Partners (formerly A.T. Kearney) 03-5561-9155 | | |
| ://www.ewkp.com/ | | |
| Egon Zehnder | | |
| .egonzehnder.com | | |

| |
|--|
| Heidrick and Struggles |
| CDS.KK, |
| Asiapartnership |
| People Search. Tokyo |
| .robertwalters.com.sg |
| ://www.ancj.co.jp/online.html |
| Boyd & Moore Executive Search: www.bmes.com |
| www.connectedgroup.com |
| Executive Search International Inc.www.esijpn.com |
| www.futurestep.com |
| www.hudson.com |
| http://www.jacjapan.co.jp |
| http://www.myriadd.com |
| www.optipartners.com |
| ://www.propel.jp/ |
| .pts-consulting.jp |
| www.robtleonard.jp |
| www.talentinc.jp |
| http://www.tesco.co.jp |
| www.waysimmons.com |

Voilà, bon courage et tenez-moi au courant de vos progrès!

Philippe RUFFIER 😊

Saigon Domaine - Apartment 6A "Argentina Maru"
1057 Binh Quoi, Ward 28
Binh Thanh district - Ho Chi Minh, Vietnam.
Tel: (84-8) 3898 6840 (direct line)
Mobile: (84-90) 6868 852