



### Nicolas LEBON

Directeur d'agence chez BANQUE POPULAIRE MASSIF CENTRAL

IFAG Montluçon – Promotion 2004

#### Comment es-tu arrivé à ton poste actuel ?

Après un bac scientifique et un IUT Techniques de commercialisation à Montluçon, j'ai entrepris l'IFAG Montluçon pour acquérir une vision globale de l'entreprise.

Mon premier job a débuté dès 2003 lorsque j'étais encore étudiant en 2<sup>e</sup> année à l'IFAG. Je suis alors conseiller auprès des particuliers à la **Banque Populaire d'Ambert** (63).

Au bout de 3 ans, on me propose de devenir conseiller auprès des professionnels à la **Banque Populaire de Brioude** (43). J'y reste 4 ans et prends la Direction de l'agence **Banque Populaire de Montluçon** en 2010 à l'âge de 29 ans, avec le management d'une équipe de 4 personnes et d'un alternant.

Cela fait donc 10 ans que j'évolue dans le milieu de la banque et m'y trouve très bien. Mon évolution future serait de diriger une agence plus importante

#### Une de tes expériences professionnelles marquantes ?

La satisfaction et le plaisir que l'on peut ressentir quand un ou une collaboratrice obtient une évolution de carrière.

C'est un peu de notre travail au quotidien et de notre accompagnement qui sont récompensés.

#### Les tendances à venir dans ton métier ?

La bancatique à savoir une tendance à appliquer toutes les avancées numériques au secteur bancaire : services en ligne ou sur mobile. Cela entraînera également une externalisation des tâches. Par ailleurs, les métiers deviennent complexes et stratégiques. Les banques recruteront de plus en plus de jeunes diplômés Bac + 5 pour gérer le quotidien, la finance, le commercial et la stratégie!

#### Si tu changeais de métier ?

Je reprendrai une entreprise ou monterai une franchise.

#### Et pendant ton temps libre ?

J'ai joué quelques années au rugby (8 ans). Aujourd'hui, j'ai plutôt tendance à pratiquer le squash, le badminton et à faire du VTT. J'aime aussi voyager avec ma femme (Canada, Etats-Unis, Ecosse, Italie,...). Enfin, je suis adhérent et engagé à la Table Ronde.

#### Tes plus belles réussites

- Avoir réussi à sauver des entreprises et donc des emplois grâce à la négociation de prêts de trésorerie.
- Accompagner des créateurs d'entreprises et les voir réussir leurs paris.
- La reconnaissance de la banque et des clients qui m'a permis d'évoluer tout en exerçant un métier très varié.