IFAG

FORMATION CONTINUE

START ME UP

L'ÉCOLE À L'ORIGINE DE **L'ENTREPRENEURIAT** DE DEMAIN

LES PROGRAMMES
DU DÉPARTEMENT FORMATION CONTINUE IFAG

Le Programme Executive Education

POUR ACQUÉRIR UNE FORMATION DIPLÔMANTE DE CADRE DIRIGEANT

P. 4

La Formation Qualifiante

POUR VOUS PERFECTIONNER ET ACCROÎTRE VOS PERFORMANCES MANAGÉRIALES

P. 6

L'Université d'Entreprise

POUR AMÉLIORER LES PERFORMANCES DE VOTRE ENTREPRISE

P. 7

La Validation des Acquis de l'Expérience (VAE)

POUR VALIDER PAR UN DIPLÔME VOTRE EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

P. 8

LE RÉSEAU
EN CHIFFRES

15 CAMPUS

CRÉÉ EN **1968**

10 000
CADRES ET DIRIGEANTS D'ENTREPRISE ISSUS DE L'IFAG

TOP 10
DES ÉCOLES D'ENTREPRENEURIAT EN FRANCE*

**Source : magazine Dynamique entrepreneuriale, avril 2016*

L'IFAG est l'école de management n°1 de l'entrepreneuriat en France. Implantée dans 15 campus, elle jouit d'un maillage territorial important qui lui permet d'être au plus proche des besoins des étudiants et des entreprises.

L'IFAG a une double mission de formation initiale et de formation continue pour adultes. Grâce à sa pédagogie innovante, ses incubateurs, son programme d'accompagnement et son expérience, elle propose des offres adaptées aux besoins de chacun, du bachelier au diplômé, du salarié au chef d'entreprise.

Elle forme les cadres et dirigeants d'entreprise et accompagne les créateurs et repreneurs d'entreprise. Depuis près de 50 ans, l'IFAG a formé 10 000 cadres et dirigeants d'entreprise. Les diplômés IFAG sont présents dans tous les secteurs d'activités et dans les entreprises de toutes tailles.

L'association des diplômés IFAG ALUMNI a pour ambition de développer le réseau IFAG et d'insuffler une philosophie participative autour des valeurs de solidarité, de proximité et d'excellence.

IFAG DÉLIVRE LE DIPLÔME "MANAGER D'ENTREPRISE OU DE CENTRE DE PROFIT"
N° CPF 9884

7 DOMAINES DE COMPÉTENCES :

- Direction générale de l'entreprise
- Management de la transmission et reprise d'entreprise
- Management de la fonction administrative et financière
- Management des ressources humaines
- Management de la fonction marketing - communication
- Management de la fonction commerciale (France et International)
- Management des opérations de l'entreprise - Supply Chain

PROGRAMME EXECUTIVE EDUCATION

SUIVEZ UNE FORMATION DE CADRE DIRIGEANT

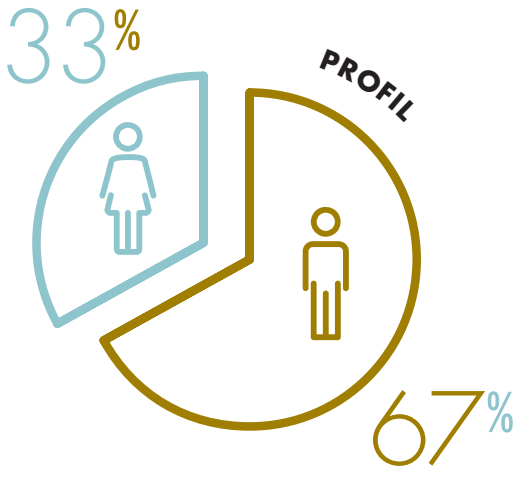
Le programme Executive Education s'adresse aux managers et dirigeants opérationnels et fonctionnels des entreprises. Il mène au diplôme de « Manager d'Entreprise ou de Centre de Profit », reconnu par l'État (certifié par un titre RNCP de Niveau I - Bac+5).

OBJECTIFS

Le programme Executive Education permet de renforcer les compétences managériales pour développer et piloter la performance d'une entreprise. Il fournit les outils et méthodes permettant de booster le développement personnel et l'aisance en situation professionnelle.

POUR QUI ?

- Managers et dirigeants chargés du développement d'une unité opérationnelle
- Dirigeants ou futurs dirigeants de PME
- Dirigeants opérationnels ou fonctionnels participant à un comité de direction



CONDITIONS D'ADMISSION

- Vous possédez au moins 5 ans d'expérience professionnelle
- Vous êtes titulaire au minimum d'un Bac+3 validé
- Si vous n'êtes pas titulaire d'un diplôme Bac+3, vous pouvez intégrer le cursus dans le cadre d'une Validation des Acquis Professionnels (VAP) (voir page 6).

LES SÉMINAIRES

- Ils se déroulent le vendredi en début de soirée et le samedi en journée
- Ou le vendredi en journée et le samedi matin
- Rythme : tous les 15 jours

SÉLECTION

- Rencontre avec un responsable du programme pour valider la cohérence du projet
- Étude du dossier de candidature
- Test aptitude 1h : GAAT (raisonnement critique), BF5 (personnalité) & test entrepreneur
- Présentation et décision d'un jury d'admission au regard des critères de sélection

DURÉE

- 4 jours par mois sur une période de 10 mois

AIDE AU FINANCEMENT

- Prise en charge de l'entreprise, par l'OPCA, congé individuel de formation, financement personnel, Compte Personnel de Formation, etc...

LE PROGRAMME

REMISE À NIVEAU

À DISTANCE

- Microéconomie
- Les principes & mécanismes financiers
- Les concepts de base du marketing
- Droit du travail & des affaires
- Efficacité professionnelle

INTÉGRATION

- Kick off
- Team Building

CONNAISSANCES

FORMATION GÉNÉRALE

- Développer & manager une stratégie d'entreprise
- Mesurer & piloter la performance de l'entreprise
- Manager & gérer les ressources humaines
- Concevoir & mettre en œuvre une stratégie marketing
- Manager les opérations de l'entreprise - Supply chain
- Manager une stratégie internationale

COMPÉTENCES MÉTIERS

FORMATION PROFESSIONNELLE

- Accompagner la stratégie de croissance de l'entreprise
- Piloter & accompagner un changement dans l'entreprise
- Convaincre & négocier
- Accompagner la reprise & la cession d'entreprise
- Construire une démarche RSE (Responsabilité Sociétale des Entreprises)
- Manager la transformation digitale de l'entreprise

COMPÉTENCES CLÉS

DÉVELOPPEMENT PERSONNEL

- Construire & développer son leadership
- Développer ses capacités personnelles & son efficacité professionnelle
- Maîtriser sa communication interpersonnelle
- Manager l'interculturel & l'intergénérationnel

PROJET STRATÉGIQUE

(MÉMOIRE PROFESSIONNEL)

- Management de projets
- Entrepreneuriat

PENDANT LA FORMATION

- Business Game
- Conférence
- Coaching individuel

FORMATION QUALIFIANTE

PERFECTIONNEZ-VOUS

Proposés en séminaires de 1 à 5 jours, les programmes courts permettent d'approfondir ou de découvrir des outils, des techniques ou pratiques du management. Le candidat peut se construire un parcours de compétences capitalisable notamment dans la cadre du parcours IFAG Executive Education et dans la démarche de la VAE.

Les modules courts de professionnalisation permettent aux candidats de se perfectionner et d'accroître leur performance. **Le développement personnel et l'efficacité professionnelle** s'adressent aux candidats qui souhaitent appréhender les enjeux, les challenges et les nouvelles pratiques managériales.

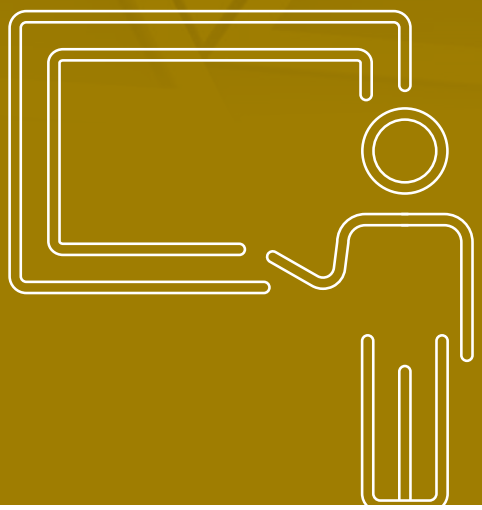
MODULES DE FORMATION	NBRE DE JOURS PRÉSENTIEL	NBRE DE JOURS E-LEARNING
DÉVELOPPER & MANAGER UNE STRATÉGIE D'ENTREPRISE	2	1
ACCOMPAGNER LA STRATÉGIE DE CROISSANCE DE L'ENTREPRISE	1	1
CONSTRUIRE UNE DÉMARCHE RSE (Responsabilité Sociétale des Entreprises)	2	1
MESURER & PILOTER LA PERFORMANCE DE L'ENTREPRISE	2	2
MANAGER & GÉRER LES RESSOURCES HUMAINES		
GÉRER LES CARRIÈRES	2	1
MANAGER LES PERSONNES	2	2
MANAGER LES ÉQUIPES	2	2
CONCEVOIR & METTRE EN ŒUVRE UNE STRATÉGIE MARKETING	2	1
MANAGER LES OPÉRATIONS DE L'ENTREPRISE - SUPPLY CHAIN	2	1
MANAGER UNE STRATÉGIE INTERNATIONALE	2	
CONVAINCRE & NÉGOCIER	1	1
PILOTER & ACCOMPAGNER UN CHANGEMENT DANS L'ENTREPRISE	2	1
CONSTRUIRE & DÉVELOPPER SON LEADERSHIP	2	1
DÉVELOPPER SES CAPACITÉS PERSONNELLES ET PROFESSIONNELLES	2	2
MAÎTRISER SA COMMUNICATION INTERPERSONNELLE	2	1
MANAGER L'INTERCULTUREL & L'INTERGÉNÉRATIONNEL	2	1

Toutes nos formations disposent d'outils d'évaluation et de validation de transfert des acquis dans l'entreprise.

- Formalisation du parcours individualisé
- Parcours adapté au rythme de l'apprenant et aux résultats attendus
- Un suivi régulier (évaluation à chaud et en différé)

UNIVERSITÉ D'ENTREPRISE
FORMEZ VOS SALARIÉS

Votre entreprise est en réflexion sur la transformation de sa stratégie, de son organisation, de ses métiers ou de ses savoirs-faire ?
L'IFAG peut réaliser une offre sur-mesure en lien étroit avec vos équipes qui vous apportera des réponses opérationnelles. L'objectif est de mener des activités qui favorisent l'apprentissage individuel et collectif, et développent le partage de connaissances au sein de l'entreprise.



FORMATION **SUR-MESURE**

GROUPE INTRA-ENTREPRISE

Le programme de formation est élaboré sur mesure à la demande de l'entreprise :

- Analyse du besoin
- Un programme construit avec des consultants experts
- Un déploiement adapté à vos contraintes
- Un suivi régulier (évaluation à chaud et en différé)

GROUPE INTER-ENTREPRISE

Le programme de formation est prédéfini et organisé pour plusieurs entreprises :

- Des approches pédagogiques impliquantes
- Une formation garantie grâce à nos nombreux campus
- Un bilan individuel

QUELQUES EXEMPLES :

- L'accompagnement au changement pour une adaptation rapide face à la concurrence
- L'échange et la création de savoirs entre jeunes et experts
- La diffusion de bonnes pratiques professionnelles

LA VALIDATION DES ACQUIS DE L'EXPÉRIENCE (VAE)

VALIDEZ VOTRE EXPÉRIENCE

La Validation des Acquis de l'Expérience (VAE) est un droit individuel inscrit dans le Code du Travail. Elle permet à toute personne engagée dans la vie active depuis au moins 3 ans de se voir reconnaître officiellement ses compétences professionnelles par un titre ou un diplôme à finalité professionnelle. Le diplôme IFAG « Manager d'Entreprise ou de Centre de Profit » peut être acquis dans le cadre d'une VAE en adéquation avec votre expérience professionnelle.

POURQUOI FAIRE **UNE VAE ?**

La VAE représente aujourd'hui des enjeux importants pour les individus d'abord, mais également pour les entreprises. Lors de l'entrée dans la vie active, et à l'occasion de mutations professionnelles, le rôle du diplôme reste fondamental pour apprécier les compétences et le savoir-faire d'un salarié. Instrument de progrès social au service des individus, la VAE représente aussi une opportunité stratégique pour le développement des compétences et la compétitivité des entreprises.

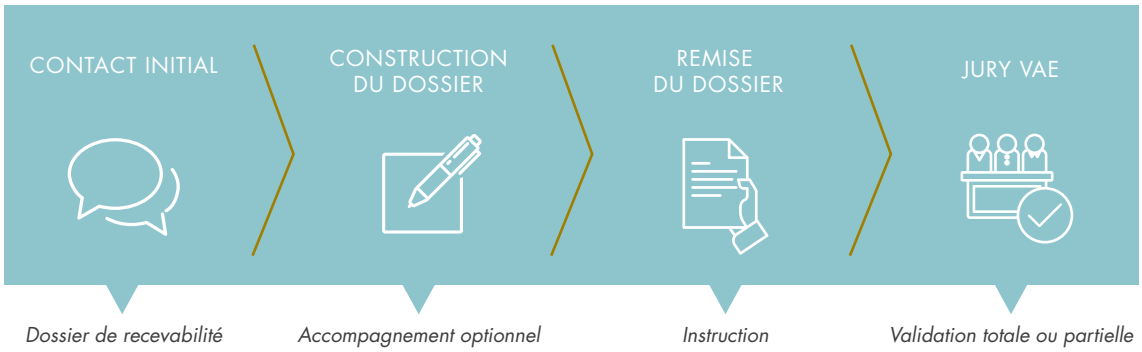
LES AVANTAGES POUR...

UN CANDIDAT

- Évoluer dans son parcours professionnel
- Songer à une reconversion professionnelle
- Faire reconnaître une expérience professionnelle et des compétences acquises

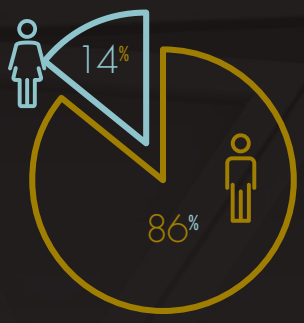
UNE ENTREPRISE

- Renforcer un outil de Gestion des Ressources Humaines
- Participer à la reconnaissance des compétences des salariés
- Valoriser des savoirs acquis par le travail
- Fidéliser et motiver les salariés

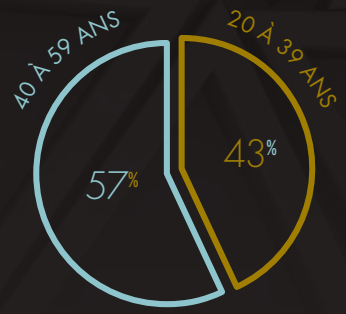


LE PROFIL DE NOS APPRENANTS VAE

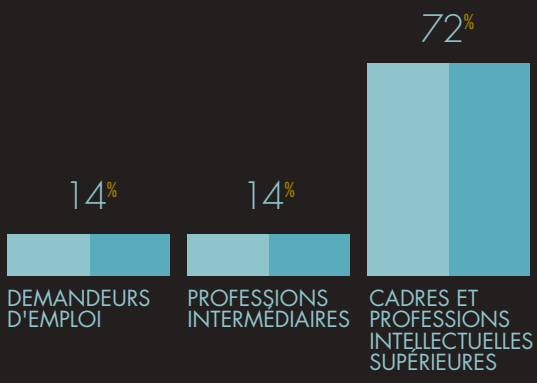
VOUS ÊTES ?



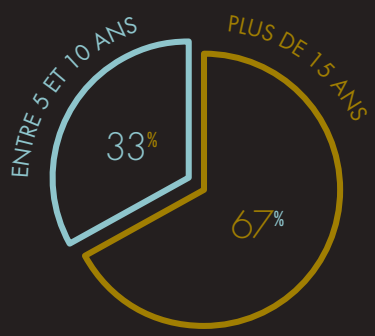
QUEL ÂGE AVEZ-VOUS ?



QUEL EST VOTRE STATUT PROFESSIONNEL ACTUEL ?



QUEL EST VOTRE NOMBRE D'ANNÉES D'EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE ?



RETOURS D'EXPÉRIENCE

"Le référentiel est en adéquation avec les compétences recherchées sur le poste de manager d'entreprise."

"L'équipe VAE m'a parfaitement soutenu et accompagné dans l'atteinte de mon objectif de formation."

"Je suis entièrement satisfaite du contenu pédagogique. Cela m'a permis de valider un niveau Bac+5 et de rebooster mon parcours professionnel."

QU'EST-CE QUE LA VAP ?

La validation des acquis professionnels (V.A.P.) permet d'entrer directement dans une formation sans avoir le diplôme requis, en faisant valider une expérience professionnelle (salariée ou non), les formations suivies ou les acquis personnels développés hors de tout système de formation.

POURQUOI FAIRE UNE VAP ?

- Souhait de réorientation
- Reprendre ses études
- Évoluer professionnellement

LA VAP PERMET :

- D'accéder aux cursus, diplômes ou titres de l'enseignement supérieur
- D'optimiser les temps de formation en prenant en compte les savoirs et savoir-faire du candidat
- De favoriser le rapprochement entre formations et qualifications professionnelles

BÉNÉFICIEZ
D'UNE FORMATION AUGMENTÉE

L'IFAG a sélectionné de nombreux outils innovants accompagnant la mobilité des candidats. Des outils pédagogiques et professionnels.

OÙ JE VEUX QUAND JE VEUX

- **JE ME FORME À DISTANCE :**
  1 plateforme collaborative
  (cours en ligne, vidéos, forums)
- **J'APPRENDS ET JE JOUE EN RÉSEAU :**
  2 serious Game
- **JE M'INFORME SUR L'ACTUALITÉ ÉCONOMIQUE :**
  1 base de données
- **JE CRÉE MON RÉSEAU :**
  10 000 diplômés
- **J'ACCÈDE À 20 000 OUVRAGES :**
  1 bibliothèque en ligne
- **JE DONNE MON AVIS SUR LA QUALITÉ DES COURS :**
  des enquêtes de satisfaction régulières

TÉMOIGNAGE

UNE VAE COLLECTIVE **AVEC CARREFOUR MARKET**

PARU DANS FOCUS RH,

JUIN 2016

"Carrefour France accorde une grande importance à la promotion interne et à l'ascenseur social, et dans ce cadre l'obtention d'un diplôme validant une expérience professionnelle prend tout son sens. Nous avons opté pour une approche collective. Depuis deux ans, les cadres peuvent obtenir le titre de niveau 1 Manager d'entreprise ou de centre de profit, proposé par le réseau IFAG. Les collaborateurs sont de plus en plus nombreux, et les taux de réussite augmentent également. Une cinquantaine de collaborateurs se lancent chaque année. Le bilan est largement positif. En effet une VAE collective permet aux collaborateurs de maintenir leur motivation et de limiter les abandons. Les salariés participent à une aventure personnelle et professionnelle, et en retirent une grande fierté."

MARIE-HÉLÈNE CHAVIGNY, DRH DE CARREFOUR MARKET

LES OUTILS **PARTENAIRES**

ScholarVox est une plateforme permettant un accès nomade à des milliers d'ouvrages.

Base de presse internationale donnant accès aux articles issus de milliers de sources, en provenance de 200 pays, dans 28 langues.

Moodle est une plateforme collaborative – VAE..

L'IFAG Alumni est l'association des diplômés de l'IFAG.

Crossknowledge est un acteur mondial des solutions de formation à distance.

COACHING

Accompagnement de l'apprenant dans la réalisation d'objectifs professionnels ou personnels.

BUSINESS GAME

Worldstrat aborde les problématiques de croissance d'entreprise dans un contexte multizone.

SimulTrain est un simulateur de projet multimédia qui permet d'acquérir les bonnes pratiques dans la gestion de projet.

OPTION

Tell Me more est une plateforme online d'apprentissage des langues en autoformation.

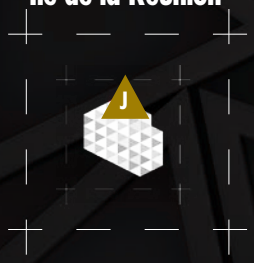
IFAG

FORMATION CONTINUE

«JE CHOISIS UN CAMPUS PROCHE DE CHEZ MOI !»

ÉTABLISSEMENTS D'ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR TECHNIQUE PRIVÉ

Île de la Réunion



A - Paris
Tél. : 01 46 59 20 76
Votre contact : paris@ifag.com

B - Lyon
Tél. : 04 72 85 72 85
Votre contact : lyon@ifag.com

C - Toulouse
Tél. : 05 61 39 24 25
Votre contact : toulouse@ifag.com

D - Montluçon
Tél. : 04 70 02 50 50
Votre contact : montlucon@ifag.com

E - Auxerre
Tél. : 03 86 49 26 09
Votre contact : auxerre@ifag.com

F - Nîmes
Tél. : 04 66 87 96 60
Votre contact : nimes@ifag.com

G - Nantes
Tél. : 02 85 52 64 41
Votre contact : nantes@ifag.com

H - Bordeaux
Tél. : 05 35 54 28 70
Votre contact : bordeaux@ifag.com

I - Lille
Tél. : 03 66 72 22 44
Votre contact : lille@ifag.com

J - La Réunion
Tél. : 02 62 61 00 00
Votre contact : reunion@ifag.com

K - Chartres
Tél. : 02 37 91 65 15
Votre contact : chartres@ifag.com

L - Laval
Tél. : 02 43 91 49 75
Votre contact : laval@ifag.com

M - Charleville-Mézières
Tél. : 03 24 56 62 63
Votre contact : charleville@ifag.com

N - Agen
Tél. : 05 53 48 41 41
Votre contact : agen@ifag.com

O - Brest
Tél. : 02 98 49 22 99
Votre contact : brest@ifag.com

© www.visionsnouvelles.com

IFAG.COM